

AAT ASTON



AAT ASTON ist seit über 50 Jahren eine der führenden deutschen Vertriebsfirmen von Geräten, Anlagen und Verbrauchsmaterialien für die Konfektionierung elektrischer Leitungen und für die Fertigung elektronischer Baugruppen. Mit unseren speziell geschulten Mitarbeitern und anhand der Kundenwünsche, sowie einem Netzwerk von ausgewählten internationalen Qualitätsherstellern sorgen wir für eine kontinuierliche Optimierung der Produkte und unseres Serviceangebotes.

Ein wesentlicher Teil unserer Produktparte ist der Bereich Chemie, hier vertreiben wir unter anderem verschiedene chemische Materialien, Kleber, Gießharze, sowie entsprechende Maschinen und Anlagen, die bei der Fertigung von elektronischen Baugruppen zum Einsatz kommen. Um unseren Technologievorsprung auszubauen und unsere Marktposition in den Bereichen **Additive Manufacturing / 3D Druck** und **Low Pressure Molding Technology / Niederdruckspritzguss** weiter zu festigen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Stammsitz in Nürnberg eine(n) engagierte(n) und qualifizierte(n)

VERTRIEBSMITARBEITER / TECHNIKER / MODELLBAUER / GIESSEREIMECHANIKER / TECHNISCHER KAUFMANN / INDUSTRIEMEISTER / TECHNISCHER ZEICHNER / KUNSTSTOFFFORMGEBER

mit Kenntnissen aus dem Bereich Chemie, Gießerei, Prototyping, Maschinenbau, 3D Druck, oder Niederdruckspritzguss in Festanstellung (m/w/d)

Auch junge motivierte Bewerber die bereits erste Vertriebs Erfahrungen gesammelt haben, oder Neueinsteiger mit einer gewissen Vertriebsaffinität aus dem chemischen oder 3D Druck Bereich, bieten wir gerne die Möglichkeit eines Berufseinstiegs mit herausragenden Perspektiven.

Spannend, herausfordernd und abwechslungsreich - Deine Aufgaben:

- Aus dem Innendienst heraus bist du verantwortlich für den aktiven telefonischen B2B Vertrieb und die Akquise neuer Industriekunden für unsere industriellen 3D Drucker, Niederdruckspritzgussmaschinen und deren einzusetzende chemische Materialien, falls es die Situation erfordert, akquirierst und berätst du auch mal unsere nationalen Kunden Vorort.
- Pflege und Betreuung unserer Bestandskunden
- Beratung von Kunden auf die technische Umsetzbarkeit von Anforderungen aus deinem Produktbereich
- Terminkoordination sowie Sicherstellung von produktspezifischen Kundenanforderungen und Lieferterminen
- Angebotserstellung, Angebotsverfolgung und Bearbeitung von Reklamationen mittels eingesetzter Warenwirtschaftssoftware
- Selbstständige Analyse von Kundenanforderungen aus deinem Produktbereich und Ausarbeitung von additiven Lösungsvorschlägen.

- Die Aufbereitung zur Verfügung gestellter Musterkundendaten, sowie das selbstständige Programmieren und anfertigen von 3D-Modellmustern mittels Modellierungssoftware und unseren industriellen 3D Druckern
- Durchführung von Kundenvorfürungen für unsere 3D Drucker und Niederspritzgussmaschinen in unserem AAT-Applikationszentrum
- Unterstützung unserer regionalen Außendienstmitarbeiter bei Fragen rund um deinen Produktbereich
- 3D Drucker Schulungen von Produktionsmitarbeitern und/oder Betriebstechniker des Kunden bei uns Inhouse oder beim Kunden Vorort
- Teilnahme an nationalen Fachmessen und Inhouse Veranstaltungen

Mit Leidenschaft für Technik - Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes technisches Studium mit 2-3 Jahren relevanter Berufserfahrung.
- Idealerweise erste Erfahrungen im Vertrieb B2B
- Ausgeprägtes Verständnis für technische und chemische Produkte
- Starkes Kommunikationsvermögen, Verhandlungsgeschick und hohe Kundenorientierung
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise, sowie Organisationstalent und ein gutes Zeitmanagement
- Sehr gute Deutsch- und sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft und Führerscheinklasse B

Das bieten wir Dir:

- Festanstellung mit attraktivem Gehalt
- Intensive Einarbeitung, danach erhältst du einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit großer Eigenverantwortung
- Weihnachtsgeld
- Urlaubsgeld
- Vermögenswirksame Leistungen
- Ein inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen, sowie einer durch Teamgeist geprägten Unternehmenskultur.
- Kostenlose Heißgetränke wie Kaffee oder Tee
- Verkehrsgünstige Lage, U-Bahn Nähe 2 Min. Fußweg
- Kostenlose Parkplätze und Fahrradabstellplätze
- Firmenevents

Plane mit uns deinen nächsten Karriereschritt! Unser Team freut sich auf Dich!

Art und Umfang der Bewerbung:

Schick uns bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter **Angabe deiner Gehaltsvorstellung** und deines **frühestmöglichen Eintrittstermins** wenn möglich im PDF-Format an: **bewerbung@aston.de**

Du hast noch vorher Fragen?

Für telefonische vorab Auskünfte stehen wir dir sehr gerne unter der Rufnummer 0911/32660 zur Verfügung.

AAT Aston GmbH

Der Systemlieferant für die Elektronik- und Kabelverarbeitungsindustrie

Konradstraße 7
90429 Nürnberg
<https://aston.de>